

私は「一流の建築現場塾」を推薦します。



無垢スタイル建築設計株式会社 (埼玉県)

代表取締役 西田光吉様

Q1.	当法人の研修を導入する前は、何にお悩みでしたか？ また、その悩みのせいで、どのような不利益が生じていましたか？
A1.	中小工務店こそ現場がショールームと言いながら、 <u>現場の品質が一定に保たれていなく雑然としている状態</u> で、いつでも現場に案内ができる状態ではございませんでした。 同時に、協力業者や職人への教育が行き届いていなくなんとなく監督が仕事をしづらい環境になっていました。 そのような現場の状態ですから、 <u>ミスや無駄も多数ありました</u> 。
Q2.	なぜ多くのコンサルタントの中から、当法人を選んでくださったのですか？
A2.	口先だけのコンサルタントや理屈のみで行動しないコンサルタントが多い中で、 自ら行動し率先して改善に対して取り組んでくれる姿勢 と、何より 現場管理における正しい物差し を、段階的にステップを踏んだ改善計画にすごく取り組みやすさも感じました。 最終的なゴールの状態は、地域で一番の現場を作る会社になるということが明確であったため遣り甲斐やチャンスを感じました。
Q3.	当法人の研修は、今までに受けた他社の研修とは違っていますか？ 違っている場合、どう違っていますか？
A3.	具体的であり、 机上の空論でなく常に現場がステージですので見る見るうちに良くなる ことが実感できました。 私が知る限り「同様なサービスを提供している企業は存在しません。」
Q4.	研修導入前の悩みは、研修導入後にどう改善しましたか？ また、研修導入前の悩みが改善したおかげで、どのような利益が生じましたか？
A4.	現場の品質が上がると同時に、会社の全体品質の向上につながりました。 具体的には、 1. 現場をショールーム にすることができました。 2. クレームがなくなりました。 3. 完工粗利率が2パーセント高 くなりました。

	<p>4. 協力業者の教育体制ができました。</p> <p>5. 現場関連のマニュアルができました。</p> <p>よって「他社にない差別化を手にすることができました。」</p>
<p>Q5.</p>	<p>研修導入を検討されている企業様へ、メッセージをお願いします。</p>
<p>A5.</p>	<p>消費税増税後、需要の落ち込みを耐えうる企業は、「本物の企業です。」 現場を本物にピカピカに磨いて、これからの厳しい環境を共に成長し 共に幸せになれるよう、互いに切磋琢磨し、共存できれば幸いです。</p> <p>確実に、現状を改善できるよう各企業によってプログラムを組んでくれますので 取り組んでみて下さい。</p> <p>私し、西田は、本当にお勧めいたします。</p>